PERÚ Ministerio de la Producción

PRO innóvate

STARTUP PERÚ 13G

MANUAL DE POSTULACIÓN

DICIEMBRE 2025

MANUAL DE POSTULACIÓN

CONTENIDO

A. QUIENES PUEDEN POSTULAR 2

B. RUTAS DE POSTULACIÓN 2

C. ACCESO AL SISTEMA 2

D. CREACIÓN DE FORMULARIO DE POSTULACIÓN 3

E. INICIO DEL LLENADO DEL FORMULARIO DE POSTULACIÓN 5

SECCIÓN A: DATOS GENERALES Y VIDEO 6

SECCIÓN B: DATOS ESPECÍFICOS DE LA STARTUP 8

SECCIÓN C: FINANCIAMIENTO 16

SECCIÓN D: CARGA DE DOCUMENTOS 20

SECCIÓN ADICIONAL- CAMBIO CLIMÁTICO ..... **¡Error! Marcador no definido.**

F. ENTRAR A UN FORMULARIO CREADO 20

G. ENVÍO DEL FORMULARIO DE POSTULACIÓN 21

A. QUIENES PUEDEN POSTULAR

Startup Perú busca impulsar y fortalecer el ecosistema de emprendimiento e innovación en el Perú, enfocando su intervención en la promoción de emprendimientos dinámicos y de alto impacto (startups), es decir, de aquellas nuevas o recientes iniciativas empresariales con potencial de crecimiento rápido, gracias a una ventaja competitiva que logra diferenciarse a través de innovaciones de producto o proceso. Es decir, los proyectos a postular deben ser de manera obligatoria startups.

B. RUTAS DE POSTULACIÓN

Tenemos en paralelo 2 concursos dirigidos a brindar capital semilla a startups.

- Emprendimientos Innovadores
- Emprendimientos Dinámicos

Solo puedes postular a uno (01) de ellos, si existe más de una postulación a uno o más de estos concursos, todas las postulaciones serán eliminadas. Asimismo, los miembros del equipo emprendedor solo pueden ser parte de una postulación.

C. ACCESO AL SISTEMA

1. Entra a https://inngenius.proinnovate.gob.pe/.

2. **Si ya tienes un usuario creado**, dale clic al botón “Acceder” con tus datos de correo electrónico y contraseña.

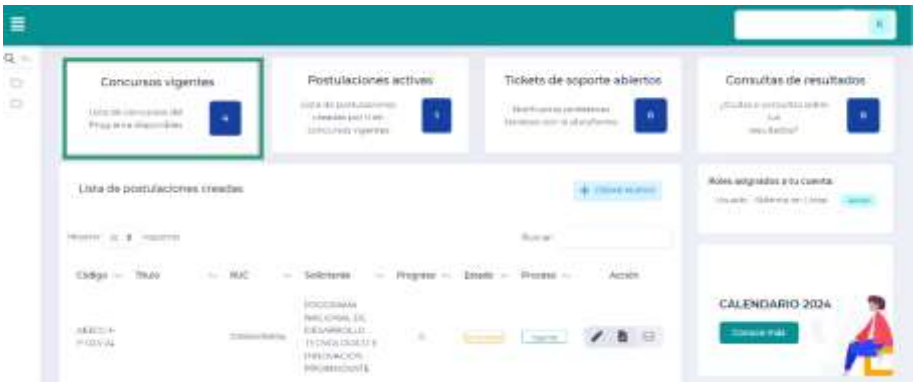
3. **En caso hayas olvidado tu contraseña**, dale clic al mensaje “¿Olvidó su contraseña?”.

4. **Si no tienes un usuario creado**, créalo dando clic a “Regístrate ahora” y llena el formulario de registro (debes llenar cada campo).

    a. Te llegará un correo de confirmación con una clave temporal con la que podrás ingresar al sistema.
    b. Dale clic al botón “Activar tu cuenta”.
    c. Deberás ingresar una nueva contraseña e ingresar.

D. CREACIÓN DE FORMULARIO DE POSTULACIÓN

1. Al ingresar, te aparecerá la siguiente pantalla, en la que deberás seleccionar la opción "Concurso Vigentes".



2. Ahora, elige el concurso al que deseas postular.

- **Requisitos para postular a Emprendimientos Innovadores:** Tener un PMV, es decir, una versión de tu producto o servicio que puedes llevar a tu usuario. No se pide mínimo de ventas, pero sí algún tipo de validación con tus potenciales usuarios o clientes. No aplican proyectos que estén en fase de idea. Puedes postular como persona natural (DNI) o como empresa con persona jurídica (RUC 20). De postular como empresa, ésta deberá contar con máximo 1 año de inicio de operaciones o inicio de actividades en el RUC y con máximo 1 año y medio desde la fecha de constitución a la fecha de cierre de la convocatoria. Además, deben presentar una facturación máxima de S/120,000 sin incluir IGV en el último año.
  Deben tener un potencial de mérito innovador por lo menos a nivel de país. Se valorará aquellas con un grado de novedad a nivel internacional. Contar con potencial de alto crecimiento y una diferenciación clara de lo que existe en el mercado al cual se dirige, gracias a una innovación en producto o proceso.

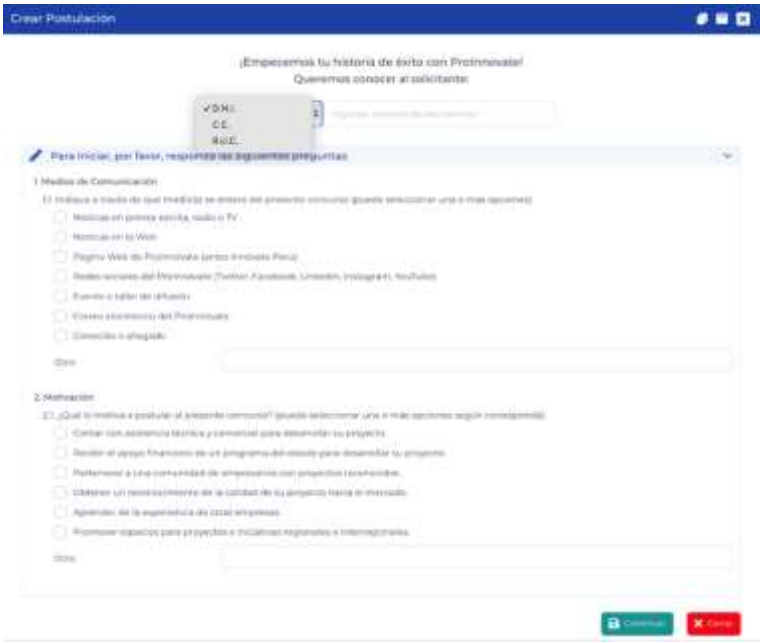
- **Requisitos para postular a Emprendimientos Dinámicos:** Tener ventas mínimas de S/120,000 durante el último año, sin incluir el IGV y como máximo de S/ 1 200 000. Tendrás que sustentarlo con los PDTs de ventas presentados a SUNAT. Sólo pueden postular empresas como personas jurídicas (RUC 20). Deben tener un mérito innovador por lo menos a nivel de país. Se valorará aquellas con un grado de novedad a nivel internacional. Contar con potencial de alto crecimiento y una diferenciación clara de lo que existe en el mercado al cual se dirige, gracias a una innovación en producto o

proceso.

3. Al elegir el concurso, el encabezado te aparecerá el siguiente mensaje:

Dale clic a **"Sí, quiero postular"** para poder empezar a llenar tu formulario.

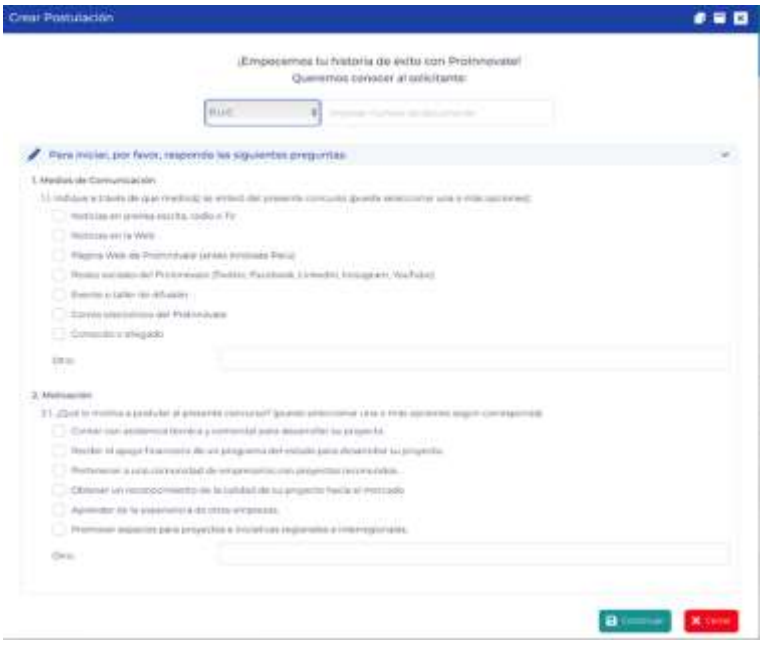
Ten en cuenta que puedes llenar tu formulario por partes, las respuestas que ingreses se van guardando automáticamente y cada vez que ingreses con tu usuario las verás, hasta que envíes tu formulario.



4. Para **Emprendimientos Innovadores, te aparecerá este cuadro**:

   a) **Si postulas como persona jurídica,** ingresa el RUC de la empresa. Recuerda que NO son elegibles las personas naturales con negocio (RUC 10).
   b) **Si postulas como persona natural,** <u>ingresa los datos del Líder Emprendedor</u> (DNI o Carnet de Extranjería). El líder emprendedor es quien firmará el convenio con ProInnóvate, en caso el proyecto sea seleccionado como beneficiario, debiendo aperturar una nueva empresa al inicio de este.
   c) **IMPORTANTE:** Este campo no se puede modificar posteriormente.

5. Para **Emprendimientos Dinámicos, aparecerá este cuadro:**



A esta categoría solo puedes postular como empresa con **persona jurídica,** acá debes ingresar el RUC de la empresa que postulará.

E. INICIO DEL LLENADO DEL FORMULARIO DE POSTULACIÓN

Ahora, podrás empezar a llenar tu formulario de aplicación:

Para llenar cada pregunta deberás dar clic al lápiz junto a cada pregunta y se abrirá una ventana para que puedas ingresar tu respuesta. **Todas las preguntas se guardan automáticamente.**

Las preguntas tendrán límite de caracteres y textos de ayuda:

El formulario cuenta con 5 secciones máximo, en las que deberás llenar TODAS las preguntas, salvo se indique lo contrario en las indicaciones de cada pregunta. Si encuentras una pregunta que no corresponde a tu proyecto, pon como respuesta "NO APLICA".

SECCIÓN A: DATOS GENERALES Y VIDEO

La sección A tiene dos partes.

A.1. DATOS GENERALES DE LA STARTUP

Ingresa la información básica del proyecto.

A.1.1. Nombre de la startup

Ingresa el nombre de la startup que está postulando.

A.1.2. Describe tu proyecto en una línea

Realiza una breve descripción del proyecto (una Línea)

A.1.3. Sector económico en el que opera la startup

Selecciona el sector económico en la que opera la Startup

A.1.4. Vertical en la que opera la startup

Selecciona la vertical en la que opera la Startup

A.1.5. Enfoque económico

Selecciona el enfoque económico de la Startup, en caso sea "otro" especifica.

A.1.6. Tipo de producto

Selecciona el tipo de producto de la Startup, en caso sea "otro" especifica.

A.1.7. Fase de emprendimiento

Selecciona la fase de emprendimiento en la que se encuentra la Startup.

A.1.8. Tipo de modelo de negocio

Selecciona el tipo de modelo de negocio de la Startup.

A.1.9. Localización del proyecto (indicar donde se llevará a cabo el proyecto)

Selecciona la locación del proyecto (Departamento, Provincia y Distrito). Si trabajan atendiendo a diversas regiones, selecciona la locación en donde se encuentran sus operaciones principales.

A.1.10 Duración del proyecto (meses)
Indica el número de meses que durará tu proyecto **(en formato número, no texto)**.
Recordatorio: "Emprendimientos Innovadores" es hasta **8 meses** y para "Emprendimientos Dinámicos" es hasta 8 **meses**.

A.1.11. ¿El proyecto ha sido financiado previamente por ProInnóvate (antes Innóvate Perú)? Si es que sí, ¿qué tipo de financiamiento recibió, en qué concurso?
Responde seleccionando "sí" o "no"; en caso sea "sí", especifica qué tipo de financiamiento recibió e indica el concurso en el que participó la startup.

A.1.12. ¿Has postulado antes a Startup Perú con el mismo proyecto sin haber sido elegido como beneficiario? ¿A qué convocatoria?
Responde seleccionando "sí" o "no"; en caso sea "sí", responde a qué convocatoria postuló.

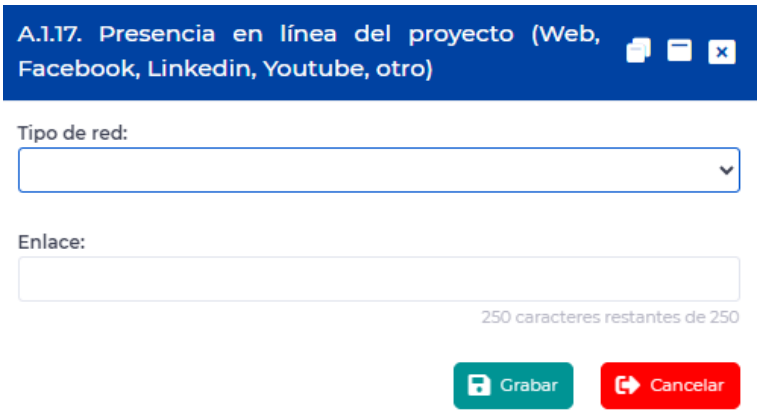
A.1.13. ¿El proyecto es respaldado por una incubadora o aceleradora financiada de ProInnóvate?
En caso postules de manera independiente, selecciona la opción "No, estoy aplicando independientemente". En caso se encuentren respaldados por una incubadora o aceleradora, por favor selecciónala en la lista desplegable. Recuerda que validaremos el respaldo de la incubadora posteriormente con la información que estas nos brinden.

A.1.14. Si el proyecto no es respaldado por una incubadora/aceleradora, de resultar beneficiario del concurso, será asignado a una de ellas mediante un proceso de match, en donde habrá un acuerdo previo de ambas partes para el acompañamiento. Escoja las 4 incubadoras/aceleradoras de su prioridad de interés:
Responde en caso no sea respaldado por una incubadora o aceleradora, selecciona 4 incubadoras o aceleradoras en orden de interés.

A.1.15. Autorizo a compartir la información del líder del proyecto para que las incubadoras/aceleradoras me contacten para el proceso de match. Datos a compartir: Nombre de la startup, Descripción del proyecto, Nombre del Líder Emprendedor, Correo del Líder Emprendedor, Link de Video Explicativo
Seleccionar "sí" en caso autorice a compartir la información del líder del proyecto para que las incubadoras/aceleradoras se contacten para el proceso de match. Datos a compartir: Nombre de la startup, Descripción del proyecto, Nombre del Líder Emprendedor, Correo del Líder Emprendedor, Link de Video Explicativo

A.1.16. ¿El proyecto es respaldado por alguna otra entidad? (incubadora, aceleradora, universidad, red de ángeles, institución)
De ser el caso, responde indicando el nombre de la incubadora o aceleradora y la región de dónde es. Esta pregunta nos ayuda a conocer si en tu camino emprendedor has recibido apoyo adicional.

A.1.17. Presencia en línea del proyecto (Web, Facebook, LinkedIn, Youtube, otro)
Responde seleccionando la red social e indicando el enlace de esta.



A.2. VIDEO EXPLICATIVO
Ingresa el enlace de un video de una duración máxima de 3 minutos. En caso el video supere el límite de tiempo, solo se revisará hasta los primeros 3 minutos, no considerándose el resto de la información contenida. Además, el video debe estar libre de contraseñas en una plataforma que permita identificar la fecha de carga del archivo y deberá mantenerse disponible durante todo el proceso de evaluación. Puede estar en la plataforma que prefieras (YouTube o Vimeo, por ejemplo).

En el video debes contestar las siguientes preguntas:
- ¿Cuál es el problema, cómo lo están solucionando y por qué es innovador a nivel nacional y/o internacional?
- ¿Cómo planean crecer y de qué manera planean ejecutar el fondo con ese objetivo?
- ¿Quién es el equipo emprendedor y por qué son los más adecuados para desarrollar el proyecto?

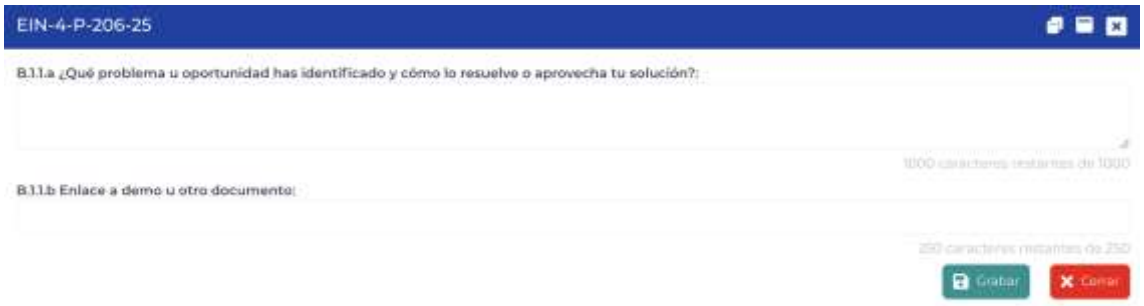
El video puede ser realizado solo por el Líder Emprendedor, pero se valorará la participación del equipo emprendedor.

SECCIÓN B: DATOS ESPECÍFICOS DE LA STARTUP
La sección B tiene 4 partes.

B.1. MÉRITO INNOVADOR
Describe tu producto o servicio, cómo funciona, el problema que estás resolviendo y cómo te diferencias de tu competencia. Sé conciso en tus respuestas y lo más claro que puedas. Si tienes un enlace que muestre cómo funciona tu producto o servicio, inclúyelo. Además, cuéntanos el nivel de contenido tecnológico de la startup.

B.1.1. ¿Qué problema u oportunidad has identificado y cómo lo resuelve o aprovecha tu solución? Describe tu solución.
Describe la solución planteada, además incluye un enlace a un demo u otro documento donde podamos conocer el prototipo de tu solución. Recuerda que solucionas un problema tangible de tu público objetivo, este problema debe ser lo más específico posible. Ejemplos:

- La desnutrición en Perú tiene una tasa de 45% y afecta a 3MM de niños ocasionando reducción en capacidades cognitivas en su futuro. Con nuestros nuevos complementos de superfoods a base de un nuevo proceso de extracción innovador, podremos reducir la tasa de desnutrición a 15%.
- Las empresas mineras en Perú tienen un 15% de pérdida de insumos debido a los estados de las carreteras, lo cual significa costos operativos de más de US$1MM anuales. Con nuestra app podrán hacer seguimiento de rutas seguras y ahorrar un 0.5% de presupuesto.



B.1.2. ¿Quién es tu público objetivo?

Describe quién es tu público objetivo. Recuerda delimitarlo lo máximo posible. Si bien tu producto o servicio puede ser adquirido por diversos públicos es importante que definas quien es tu tipo de público y que demuestres cuantos de ellos sabes que existen en el mercado. Te recomendamos revisar bases de datos y estudios de mercado disponibles para sustentar tu respuesta. Ejemplos:

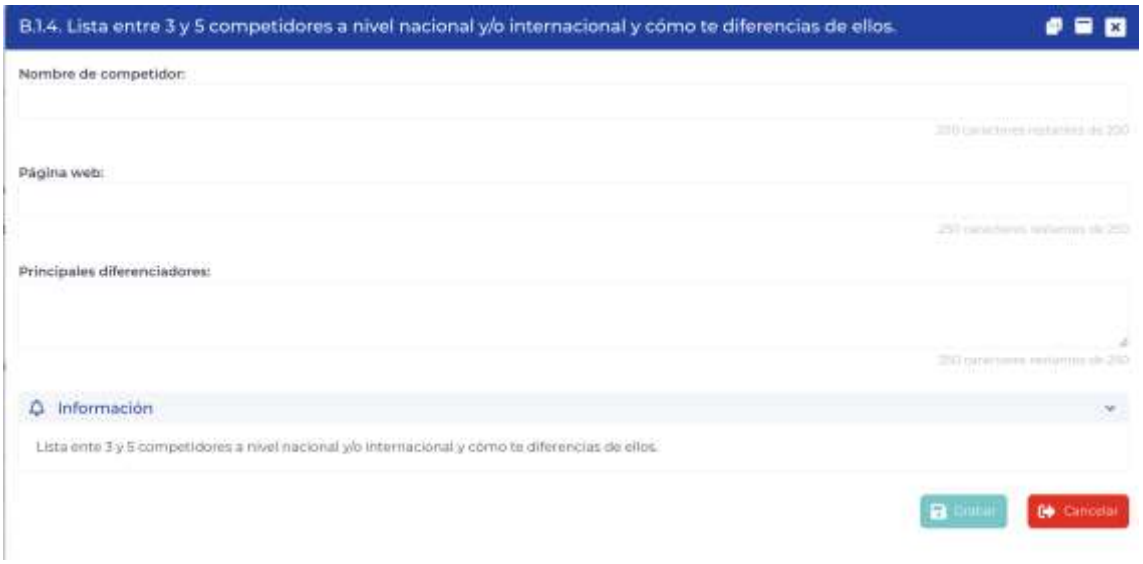
- Jóvenes de 18 a 15 años de LATAM con interés en el cuidado del medioambiente. Actualmente existen 28MM.
- Empresas PYMES de Lima, Arequipa y Tacna que facturen aproximadamente 10UIT mensuales y que tengan un grado de desarrollo tecnológico bajo, existen alrededor de 10,000.

B.1.3. ¿Qué atributos son tu ventaja competitiva y de qué manera tu propuesta se diferencia sustancialmente de la competencia a nivel nacional y/o internacional?

Cómo se diferencia tu producto o servicio de las alternativas ya existentes en el mercado. Es importante hacer un análisis de tu negocio para encontrar aquellas ventajas sobre lo que ya existe en el mercado nacional e internacional. Puede basarse en la tecnología, el recurso humano (capacidades y contactos), el proceso de venta, entre otros.

B.1.4. Lista entre 3 y 5 competidores a nivel nacional y/o internacional y cómo te diferencias de ellos.

Indica entre 3 y 5 competidores a nivel nacional y/o internacional y como te diferencias de ellos. Ten en cuenta que tu cliente ya soluciona el problema que has identificado de alguna manera, incluso si lo soluciona con un producto o servicio muy diferente a tu propuesta, es importante que lo menciones. No puede quedar como "no tengo competencia".



B.1.5. Nivel de contenido tecnológico de la startup
Selecciona el nivel de contenido tecnológico de la startup considerando el estatus actual. En la fase de entrevistas podrás mencionar si tienes futuros planes o avances respecto a la postulación.

B.1.6. En caso aplique, qué tecnología de las siguientes utilizan:
Menciona el estatus actual, en la siguiente pregunta podrás especificar si planificas aplicar una tecnología adicional.

B.1.7. ¿El emprendimiento surgió como resultado de una investigación académica?
Nos interesa conocer si el proyecto actual surgió de alguna investigación previa. Responder sí o no.

B.1.8. Describe las tres respuestas anteriores. Detallar el nivel del desarrollo o integración de tecnología (menciona si gestionan la propiedad intelectual solo si aplica).
Describir el nivel de avance del contenido tecnológico que la startup hace uso, si es desarrollo propio, el grado de autenticidad de este y el potencial de patentabilidad.

B.2. MODELO DE NEGOCIO

B.2.1. ¿Cuál es el modelo de negocio? Describe la estrategia de monetización de la solución.
Describe el avance técnico y comercial de tu solución, cómo generas o planeas generar ingresos, y cuál es tu tracción actual y potencial (ventas, cantidad de usuarios, entre otros indicadores clave), incluye las cifras que tengas. Además, cuéntanos del impacto social y/o ambientales del proyecto. A manera orientativa, puedes usar el formato "Business Model Canvas" para responder esta pregunta.

B.2.2. Muestra tus principales indicadores y qué metas has logrado en los últimos 6 meses como mínimo.
Pueden ser indicadores que reflejen la validación comercial que han realizado a la fecha, por ejemplo: usuarios en listas de espera para un siguiente lanzamiento, usuarios registrados,

usuarios activos y/o primeros clientes, entre otros. También pueden incluir los principales hitos del desarrollo del producto o servicio.

B.2.3. ¿Cuáles son los impactos sociales y/o ambientales que genera la operación de tu negocio? ¿Cómo los reduces o eliminas? ¿Generas además impactos positivos? Cuantifica y describe
Los impactos deben estar mapeados y cuantificados. Si tu negocio no cumple con estos criterios, no los incluyas.

B.2.4. En caso aplique, selecciona el Objetivo de Desarrollo Sostenible en el que se enfoca tu solución. Puedes conocer los Objetivos de Desarrollo Sostenible aquí: https://www.un.org/sustainabledevelopment/es/

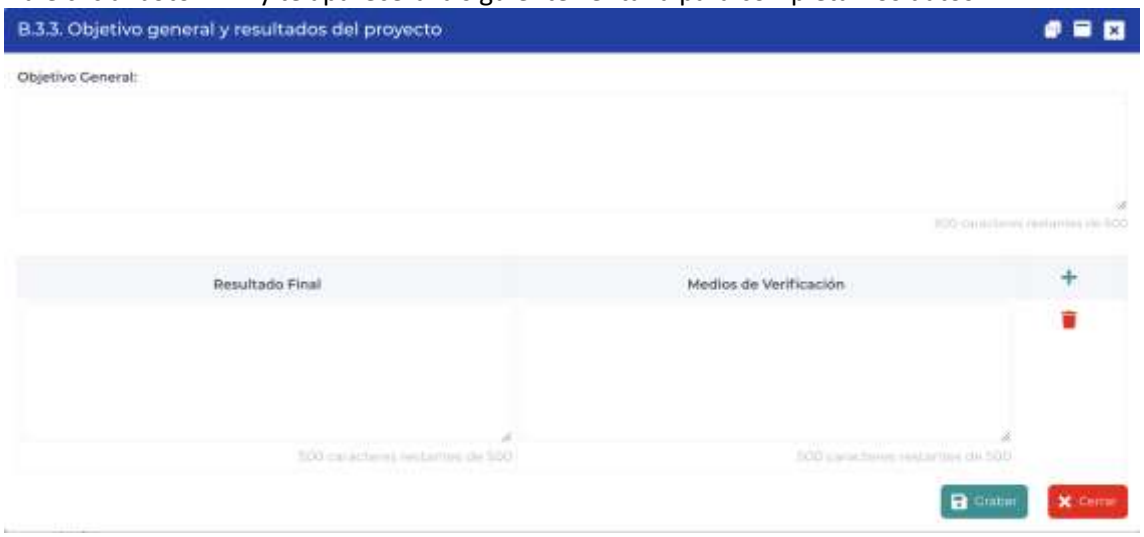
B.3. ESCALABILIDAD
Acá describirás el mercado al que te diriges, cómo planeas convertirte en un negocio global y cuál es tu estrategia de crecimiento en el corto y mediano plazo. Además, cómo planeas utilizar el capital semilla del concurso para lograr los objetivos de la startup y las actividades específicas que desarrollarás para el logro de esos objetivos.

B.3.1. ¿Cómo planeas convertirte en un negocio global? ¿Cuáles son las principales barreras o limitaciones para el escalamiento? ¿Qué soluciones planteas para superarlas?
Debes incluir barreras reales relacionadas al negocio. Además de mostrar estrategias concretas para superarlas.

B.3.2. ¿Cómo consigues o conseguirás más usuarios y/o clientes? ¿Cuál es tu proyección para los próximos 2 años? Describe y cuantifica el mercado objetivo en el corto plazo (próximos 6 meses) y en el mediano plazo (próximos 2 años) Describe si se trata de un mercado local, nacional o internacional.
Usa datos reales de fuentes confiables. Es importante que menciones las fuentes, pueden ser estudios de terceros o análisis propios.

B.3.3. Objetivo general y resultados del proyecto
Solo podrás tener un objetivo general para tu postulación. Como producto del logro de este objetivo, se tendrá un resultado final, el cual además tendrá un medio de verificación que permitirá comprobar la realización y cumplimiento del resultado.

Dale clic al botón + y te aparecerá la siguiente ventana para completar los datos:



Dale clic al botón “Grabar” para guardar tu respuesta. Si luego deseas editar el contenido, puedes darle clic al botón .

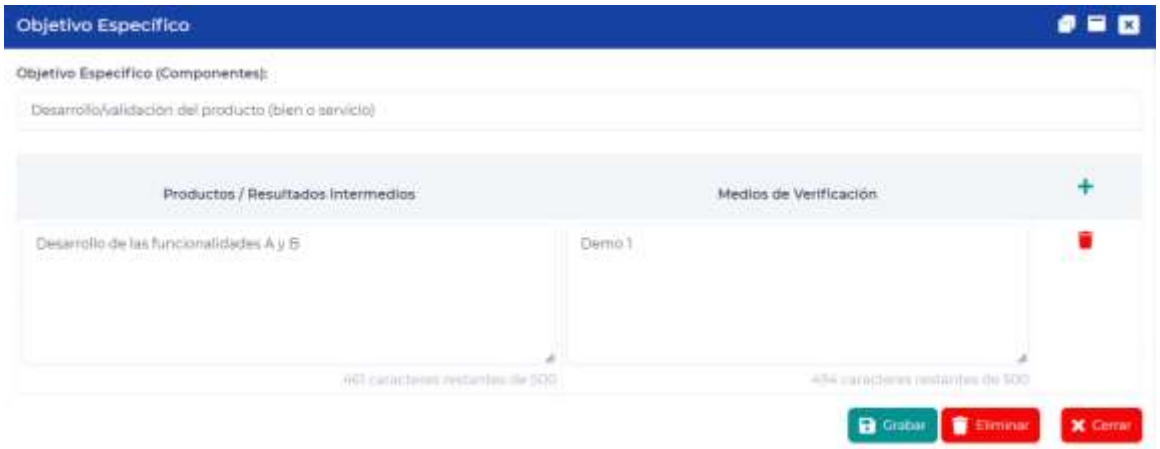
B.3.4. Objetivos específico y resultados del proyecto

El formulario tiene tres objetivos específicos (o componentes) predeterminados:

- Desarrollo y/o validación del producto (bien o servicio). Hace referencia a los productos o resultados relacionados con el desarrollo de la solución que están presentando.
- Desarrollo y/o validación comercial y de marketing. Hace referencia a los productos o resultados relacionados con el testeo con usuarios y clientes, así como con la comercialización de la solución que están presentando.
- Gestión y cierre del proyecto. Hace referencia a los productos o resultados relacionados con la gestión del proyecto que están presentando.

Además, podrás agregar más objetivos específicos dándole clic al botón . Recuerda que todos los objetivos específicos deben sumar al objetivo general planteado en la pregunta anterior.

Para cada uno de los objetivos específicos debes agregar los resultados que esperan tener en cada uno de los tres componentes solicitados (más los que hayas adicionado, en caso corresponda), así como los medios de verificación por los cuales se podrá comprobar que se han logrado estos productos o resultados. Para agregarlos, dale clic al botón de cada objetivo específico y te aparecerá la siguiente ventana:



Para agregar más productos y/o resultados intermedios solo debes darle clic al botón + . Si deseas eliminar un producto y/o resultado puedes darle clic al botón 🗑 .

<u>IMPORTANTE</u>: Para el objetivo específico "Gestión y cierre del proyecto" debes incluir los siguientes productos y/o resultados intermedios, además de los que consideren necesarios como equipo:

- Acompañamiento de incubadora/aceleradora
- Reporte de métricas clave
- Deck
- Taller de cierre

B.3.5. Cronograma de actividades

Para cada objetivo específico colocado en la pregunta anterior, podrás agregar las actividades que serán parte de su proyecto para el logro de cada objetivo específico. Recuerda que cada una de las actividades que coloques en esta pregunta, luego serán un insumo para la sección del presupuesto.

Para agregar las actividades, dale al botón + de cada objetivo específico y te aparecerá la siguiente ventana:

Llena los datos de actividad, unidad de medida y cantidad de cada actividad. Además, en el tiempo de ejecución te saldrán el número de meses que colocaste en la pregunta A.1.10. En esta parte puedes darle clic a cada casilla según el mes en el que realizarás dicha actividad.

IMPORTANTE: Debes incluir las siguientes actividades de "Gestión y cierre del proyecto", además de los que consideren necesarias como equipo:

Actividad	Unidad de Medida	Cantidad	Tiempo de ejecución
Acompañamiento de incubadora/aceleradora	Servicio	1	Todos los meses del proyecto
Entrega de métricas alcanzadas	Reporte	x	Uno al mes. "x" depende del número de meses del proyecto.
Entrega de deck	Deck	1	Último mes del proyecto
Taller de cierre	Taller	1	Último mes del proyecto

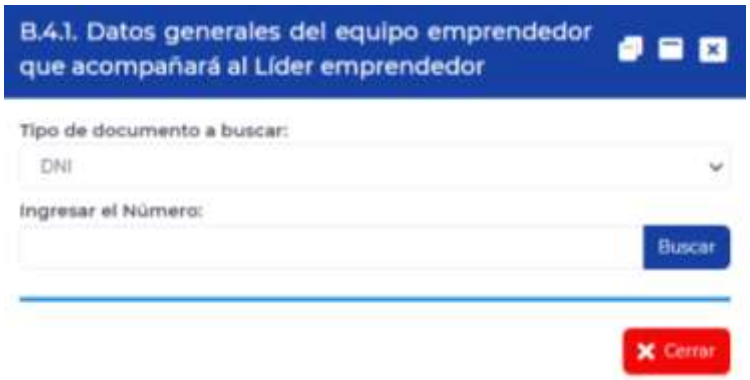
Para editar las actividades que has llenado, dale clic al botón .

B.4. EQUIPO EMPRENDEDOR

Acá describirás quiénes forman parte del equipo emprendedor y cuáles son las capacidades con las que cuenta cada uno relacionadas con la startup presentada.

B.4.1. Datos del líder emprendedor

Dale clic al botón y te aparecerá la siguiente ventana:



Acá deberás incluir indicar el tipo de documento de identidad y el número de documento de identidad, luego darle clic al botón "Buscar". Después, aparecerán los datos que debes completar.

B.4.2. Datos generales del equipo emprendedor que acompañará al Líder emprendedor

Acá deberás incluir indicar el tipo de documento de identidad y el número de documento de identidad, luego darle clic al botón "Buscar". Después, aparecerán los datos que debes llenar por cada persona que conforma el equipo emprendedor, sin incluir los datos del Líder Emprendedor. Si en ese momento no tienes los datos completos de alguno, dale al botón "Grabar" y puedes incluir después la información faltante.

B.4.3. ¿Cuál es la experiencia de cada fundador y cómo es relevante para el startup? ¿Alguno ha sido fundador de una startup antes?
Puede ser experiencia emprendiendo en startups, en negocios tradicionales o familiares. También experiencia en empresas, academia, voluntariados u otra relevante.

B.4.4. ¿Por qué eligieron este proyecto?
Pueden reflejar su motivación relacionada a la problemática que solucionan o la historia de cómo una experiencia propia motivó a encontrar una oportunidad de negocio.

B.4.5. Cuéntanos en una o dos oraciones lo más impresionante fuera de este proyecto que ha logrado cada fundador.
Puedes mencionar logros, emprendimientos, estudios, adquisiciones, becas o premios, entre otros. Es importante ser conciso y escoger lo más relevante.

B.4.6. ¿Por qué son el equipo ideal para sacar adelante esta startup? ¿Cuál es su experiencia trabajando juntos?
Destaca las características multidisciplinarias, motivacionales y experiencias de trabajo en conjunto que muestren que ejecutarán bien el proyecto presentado.

B.4.7. ¿Cuáles son las redes de apoyo con las que cuenta la startup? Menciona y describe el apoyo recibido de comunidades de emprendedores, mentores, inversores, incubadoras, aceleradoras, entre otros.
Menciona apoyo de oficinas de emprendimiento, asesoría de otros emprendedores, mentores con los que cuentan y concursos ganados, entre otros.

B.4.8. ¿La startup ha recibido inversión privada?
Puedes mencionar el capital recibido hasta la fecha, de fundadores, préstamos, rondas de inversión, etc.

B.4.9. Si es que sí, ¿de qué tipo de inversor? ¿Qué monto ha recibido de cada uno?
Describir un detalle de la fuente de ese financiamiento, el monto y los términos en que fue adquirido.

B.5. SOSTENIBILIDAD AMBIENTAL Y/O ADAPTACIÓN O MITIGACIÓN AL CAMBIO CLIMÁTICO
Acá describirás si su propuesta de valor se basa en sostenibilidad ambiental y/o adaptación al cambio climático. En caso cumpla, y siempre que el proyecto sea aprobado, se sumará un 15% al puntaje regular obtenido.

B.4.1. ¿Tu startup tiene una propuesta de valor basada en sostenibilidad ambiental y/o adaptación o mitigación al cambio climático?
Seleccionar "Si" en caso el startup cuente con una propuesta de valor basada en sostenibilidad ambiental y/o adaptación o mitigación al cambio climático.

B.5.2. ¿Tu startup está constituida legalmente como una Sociedad BIC? Conoce más de las

Sociedades BIC aquí: https://sociedadesbic.produce.gob.pe/
Seleccionar "Si" en caso este constituida legalmente como una Sociedad BIC.

B.5.3. Escoge el enfoque de acción climática en el que tu proyecto se enfoca.
Recuerda que son 6 en total:

B.5.4. Considerando la respuesta anterior, ¿cuál es la meta climática de tu startup y en cuánto tiempo planeas llegar a ella?
Indicar la meta climática de tu startup y en cuánto tiempo planeas llegar a ella. Incluye metas alcanzables y reales para ejecutar en 8 meses,

B.5.5. ¿Cómo estás midiendo o vas a medir el logro de esa meta?
Indicar cómo estás midiendo o vas a medir el logro de esa meta. Debes poder medir el impacto de tu contribución a metas climáticas propias, o poder definir la base para medir el impacto durante la ejecución del proyecto. -

SECCIÓN C: FINANCIAMIENTO

En la sección C.1 deberás incluir la información referente al presupuesto del proyecto. Estos criterios aplican para los cuatro concursos en convocatoria vigente.

C.1. PRESUPUESTO

a) <u>Conceptos generales</u>

- **Partidas:** Es todo aquello que puede ser financiado como parte del proyecto. La partida es una categoría, por ejemplo "*Honorarios*", que comprende diferentes tipos de gastos.
- **Aporte ProInnóvate – Recursos No Reembolsables – RNR:** Es el financiamiento otorgado por ProInnóvate. Representa el 70% del monto total del proyecto.
- **Aporte del equipo emprendedor:** Es la suma del aporte monetario más el aporte no monetario.
- **Aporte monetario:** Es la contribución en dinero que los equipos depositan en la cuenta del proyecto. Es de mínimo 10% del monto total del proyecto.
- **Aporte no monetario:** Es la contribución de recursos valorizados que se usarán en el proyecto, no implican un depósito en la cuenta del proyecto.

EMPRENDIMIENTOS INNOVADORES	Capital Semilla = S/60,000 (máximo) Pago a incubadora/aceleradora = S/7,000 (monto fijo) **RNR = Capital Semilla + Pago incubadora = S/ 67,000 (máximo)**

EMPRENDIMIENTOS DINÁMICOS	Capital Semilla = S/140,000 (máximo) Pago a incubadora/aceleradora = S/10,000 (monto fijo) **RNR = Capital Semilla + Pago incubadora = S/ 150,000 (máximo)**

b) <u>Restricciones por partida</u>

Los lineamientos para cada partida se encuentran en las bases en el **Anexo 2: Orientaciones para el presupuesto – gastos elegibles y no elegibles**. Aquí un resumen orientativo:

PARTIDA	RESTRICCIÓN DE PORCENTAJES	RESTRICCIÓN DE FUENTE DE FINANCIAMIENTO
1. Honorarios	Máximo 40% del Capital Semilla.	No aplica.
2. Materiales e insumos	No aplica.	No aplica.
3. Consultorías	No aplica.	Se puede financiar con RNR o aporte monetario.
4. Servicios de terceros	Máximo 5% del Capital Semilla para la difusión y transferencia de conocimiento del proyecto.	Se puede financiar con RNR o aporte monetario.
5. Pasajes y viáticos	Máximo 20% del Capital Semilla.	Se puede financiar con RNR o aporte monetario.
6. Equipos y bienes duraderos	Máximo 25% del Capital Semilla.	No aplica.

Considera que **el IGV, fletes y gastos de desaduanaje solo pueden ser cubiertos con aporte monetario.** Cuando un gasto implique unos de estos pagos, este debe ser desglosado en la contrapartida como "aporte monetario". Por ejemplo:

Concepto en el comprobante de pago	Monto	Fuente de financiamiento
Útiles de oficina	S/ 100.00	Puede ser cubierto con RNR o con aporte monetario del equipo
IGV	S/ 18.00	Solo puede ser cubierto con aporte monetario del equipo
Total	S/ 118.00	

C.1.1. Presupuesto por entidades aportantes

Muestra el <u>resumen general</u> de cuánto se está solicitando de Capital Semilla a ProInnóvate y cuánto se está aportando como contrapartida monetaria y no monetaria por el equipo emprendedor. Este cuadro se llena automático con los datos que se llenan más abajo.

D.1.1. Cuadro N° 1: Presupuesto por entidades aportantes

Tipo de Entidad	Nombre de Entidad	Aporte Monetario S/.	Aporte No Monetario S/.	Aporte Total S/.	Porcentaje Total del Proyecto %
Entidad Solicitante		0.00	0.00	0.00	0.00
ProInnóvate	ProInnovate	0.00	0.00	0.00	0.00
Total		0.00	0.00	0.00	100

Ejemplo de presupuesto total

Ejemplo para **Emprendimientos Innovadores** solicitando el aporte máximo de Capital Semilla:

Concurso	ProInnóvate – RNR (70%)		Equipo Emprendedor (30%)		Aporte Total (S/)
	Capital Semilla (S/)	Pago incubadora (S/)	Aporte Monetario (S/)	Aporte no monetario (S/)	
	TOPE MÁXIMO	MONTO ÚNICO	TOPE MÍNIMO	TOPE MÁXIMO	TOPE MÁXIMO
Emprendimientos innovadores	60,000.00	7,000.00	9,571.43	19,142.86	95,714.29

Ejemplo para **Emprendimientos Dinámicos s**olicitando el aporte máximo de Capital Semilla:

Concurso	ProInnóvate – RNR (70%)		Equipo Emprendedor (30%)		Aporte Total (S/)
	Capital Semilla (S/)	Pago incubadora (S/)	Aporte Monetario (S/)	Aporte no monetario (S/)	
	TOPE MÁXIMO	MONTO ÚNICO	TOPE MÍNIMO	TOPE MÁXIMO	TOPE MÁXIMO
Emprendimientos Dinámicos	140,000.00	10,000.00	42,857.14	21,428.57	214,285.71

C.1.2. Presupuesto por partida de gasto y entidades aportantes

Muestra las partidas de cuánto se está solicitando de Capital Semilla a ProInnóvate y cuánto se está aportando como contrapartida monetaria y no monetaria por el equipo emprendedor.

C.1.2. Cuadro N° 2: Presupuesto por partida de gasto y entidades aportantes

Partidas	ProInnovate	Monetario Entidad Solicitante	Monetario Entidad Asociada	No Monetario Entidad Solicitante	No Monetario Entidad Asociada	Totales	Porcentaje Total del Proyecto
Consultorías	0	0	0	0	0	0	0
Equipos y bienes duraderos	0	0	0	0	0	0	0
Honorarios e incentivos	0	0	0	0	0	0	0
Materiales e insumos	0	0	0	0	0	0	0
Pasajes y viáticos	0	0	0	0	0	0	0
Servicios de terceros	0	0	0	0	0	0	0
Total	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**100**

Ejemplo de presupuesto total por partida

Ejemplo para **Emprendimientos Innovadores** solicitando el aporte máximo de Capital Semilla:

N	Partida	ProInnóvate (RNR)	Equipo Emprendedor		Totales (S/)	Comentarios
		Monto (S/)	Monetario (S/)	No monetario (S/)		
1	Honorarios e incentivos	10,000	0	0	10,000	No supera el 40% del capital semilla = 24,000
2	Materiales e insumos	8,576.27	3,776.27	0	12,352.54	
3	Consultorías especializadas	16,000	6,000	0	22,000	
4	Servicios tecnológicos y empresariales	32,423.73	5,836.27	0	3,8260	
5	Pasajes y viáticos	0	0	0	0	No supera el 20% del capital semilla = 12,000
6	Equipos y bienes duraderos	0	0	15,000	15,000	No supera el 25% del capital semilla = 15,000
6.1	Pago a incubadora	7,000	1,260	0	8,260	Monto fijo
TOTAL (S/)		**67,000**	**15,612.54**	**15,000**	**97,612.54**	
PORCENTAJES		**69.64%**	**15.99%**	**15.37%**	**100%**	Cumple con lo establecido en las bases

Nota: Recuerda que dentro de la partida "Servicios de terceros" debes incluir el acompañamiento de la incubadora/aceleradora (S/7,000 de RNR para "Innovadores" y S/10,000

de RNR para "Dinámicos") y contemplar el pago del IGV correspondiente como aporte monetario.

Es recomendable que tengas esta información lista antes de ingresarla en el formulario en línea. Para eso, hemos creado una plantilla que te puede ser de utilidad. Está adjunta en el formulario de postulación (Sección C) o la puedes descargar desde la página startup.proinnovate.gob.pe.

SECCIÓN D: CARGA DE DOCUMENTOS

D.1.1. Adjuntar Declaración Jurada de chequeo legal y compromiso (Formato I)
El formato I Declaración Jurada está adjunto en el formulario de postulación. Descárgalo y complétalo. Todos los miembros del equipo deben firmarlo, así como el representante legal en caso postulen como empresa. Luego, súbanlo escaneado en **formato pdf.** Este formato tiene validez de declaración jurada.

D.1.2. Adjuntar documento que acredite que el líder del equipo emprendedor sea accionista y que los socios fundadores sean parte del equipo emprendedor cuenten en conjunto con al menos 51% de participación en la empresa (Requerido sólo si postula como empresa)
Para la categoría Innovadores solo en caso realicen la postulación como persona jurídica. Para la categoría Dinámicos es obligatorio para todos los casos. Puedes adjuntar la partida registral o libro de matrícula de acciones donde figure el nombre de los socios, la copia literal siempre que aparezca el nombre de los socios, o la escritura de constitución de la empresa.

D.1.3. Adjuntar Copia simple de la resolución de fraccionamiento de deuda coactiva con Sunat, (Requerido sólo si un miembro del equipo emprendedor o la persona jurídica figuran con deuda)
Si algún miembro del equipo emprendedor o la persona jurídica cuentan con una deuda en Sunat en estado coactivo, pero han fraccionado su deuda, deberán adjuntar la resolución de fraccionamiento en su postulación. Pueden revisar el Reporte de la Deuda Coactiva en SUNAT aquí: SUNAT - Menú SOL

D.1.4. Sustentos de ventas (solo en caso se postule como empresa)
Señalar las ventas del último año mediante PDT mensuales en un solo PDF. (No facturas).

D.1.5 Señale las ventas mensuales del último para cumplir el requisito de ventas. (En caso de postular como empresa; para EIN reportar ventas máximas de S/ 120,000 sin IGV; EDI ventas entre S/ 120,000 y S/ 1'200,000 sin IGV)

F. ENTRAR A UN FORMULARIO CREADO

Recuerda que las preguntas que vayas llenando del formulario de postulación se irán guardando automáticamente. Si ya creaste un formulario y quieres entrar en otro momento para seguir completando tu postulación, puedes hacerlo desde la página de "Mis Proyectos".

Podrás darle clic al formulario de postulación que sale en “Mis postulaciones” y seguir llenando el formulario donde lo dejaste.

G. ENVÍO DEL FORMULARIO DE POSTULACIÓN

- **Verificar:** Cuando hayas completado todas las preguntas, en la parte inferior derecha, deberás darle clic al botón VERIFICAR.

  Te aparecerá una ventana y si hay campos con errores o incompletos te aparecerán ahí descritos:

- **Enviar el proyecto:** Cuando todos los campos estén ok, te aparecerá el botón “ENVIAR” con la siguiente ventana:

- Al darle clic a “Sí” el proyecto se enviará para evaluación y **te llegará un correo confirmando que tu postulación ha sido enviada desde el correo webmaster@proinnovate.gob.pe.** Puedes guardarlo como contacto para evitar que llegue al buzón de correos no deseados.

Constancia de registro de Proyecto [EIN-3-P-001-18] - Sistema en línea Inbox ×

webmaster@innovateperu.gob.pe
to me

Spanish > English Translate message

Su Proyecto ha sido enviado satisfactoriamente

Usted debe descargar la constancia de envío que se encuentra adjunta e imprimirla

Atentamente

PNICP / FIDECOM

FAVOR NO RESPONDER O ENVIAR COMUNICACIONES A ESTA DIRECCIÓN DE CORREO ELECTRÓNICO

- ¡Listo! Si deseas volver a ver tu postulación, lo puedes hacer desde el sistema entrado a la opción “Mis Proyectos”. Recuerda que los resultados de las etapas de evaluación incluirán el código del proyecto, por lo que te recomendamos lo tengas siempre a la mano.